

sarea.

by triakt

Sarea. l'appli qui va révolutionner les relations d'affaires :

Sarea. en basque, ça veut dire réseau. Voilà ce que propose la nouvelle application qui arrive sur vos écrans. Pensée par deux associés, Damien Nitsch et Vincent Bogaers, elle permet aux professionnels de se retrouver autour d'un projet commun. Vous voulez un graphiste ? Allez sur Sarea. Vous êtes photographe ? Entrez dans la sphère de Sarea. pour trouver des missions. Cette application a une particularité qui la différencie de toutes les plateformes de mises en contact : elle a été uniquement pensée et conçue par et pour des entreprises.

Pourquoi une telle appli ?

Damien Nitsch, le président et actionnaire majoritaire de Triakt (éditeur de sarea.) est juriste et fiscaliste de formation. Pendant plusieurs années il a travaillé comme consultant en gestion de patrimoine et directeur d'agence bancaire. Il s'est toujours intéressé au monde de l'entreprise, et notamment à la constitution et aux problématiques financières des entreprises. C'est lors de ses différentes expériences qu'il a l'idée à l'origine de proposer et mettre en relation des entrepreneurs et des spécialistes de la constitution d'entreprise.

Mais c'est un accident de la vie qui lui donne l'idée de Sarea. Cherchant sur les différents sites et applications la possibilité de trouver des assistants personnels, pour l'aider dans la vie de tous les jours, il remarque un manque important. Rien n'existe pour mettre en contact des entrepreneurs entre eux. L'idée de Sarea. est née.

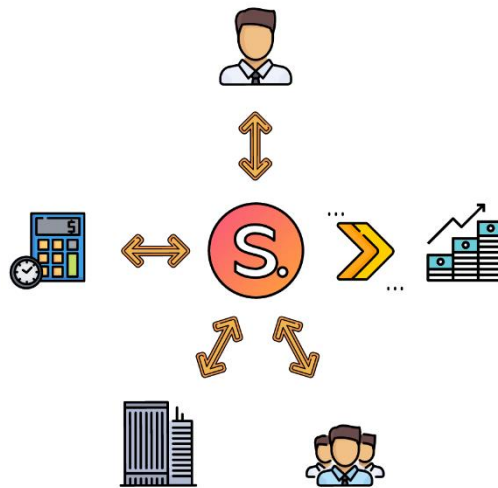
Il avait déjà parlé de ce projet à son associé qui l'a rejoint dans l'aventure. Vincent Bogaers, le directeur général, est consultant en management et en ressources humaines. Il est spécialiste du coaching pour les créateurs d'entreprises. Les deux s'étaient trouvés autour de ce projet commun.

Comment ça marche ?

Le principe est très simple et répond à deux besoins principaux :

- Vous êtes une entreprise et cherchez à embaucher un assistant ou collaborateur prestataire pour une tâche ou un projet ponctuel,
- Vous cherchez également des clients qui ont besoin de vos services parmi l'annuaire d'entreprises de l'application et ainsi multiplier votre chiffre d'affaire.

Sarea. vous met en contact. En centralisant l'ensemble des compétences des uns et des besoins des autres, l'appli permet de trouver la meilleure solution.



Combien ça coute ?

L'application est gratuite au téléchargement et la plupart des modalités sont accessibles dès le départ. Une offre premium est aussi réservée à ceux qui souhaitent plus de possibilités et accessible pour 12 euros par mois ou avec un forfait de 130 euros par an.

Par ailleurs, l'application se rémunère via une commission de 20% de l'argent envoyé au prestataire par l'intermédiaire d'une plateforme hautement sécurisée (Stripe, utilisée notamment par Ulule, Kiss kiss bank bank, Shopify et même Facebook !).

-